



Business Trainer & Berater EBE

Train the Trainer (IHK)



Qualifizierung zum Trainer & Berater Business – Personal – Vertrieb

„Train the Trainer (IHK)“



Die Partner



Registered INLPITA NLP Trainer



Mitglied im



German Speakers Association
Germany Austria Switzerland

Wir sind zertifiziert ...

Anerkannter
Bildungsträger
nach AZW



TQCert GmbH Zul. Nr. 08/18/01

Ihre Trainer Qualifikation

Für wen ist diese Trainer-Qualifikation?

- Für alle, die ein moderner Lehrmeister / Trainer werden wollen!
- Für Menschen in der Personalentwicklung!
- Für Führungskräfte, die Ihre Mitarbeiter professionell führen wollen!
- Für Berater, die die psychologischen Fähigkeiten erlangen wollen!
- Projektleiter, die Menschen in Projekten lenken müssen!
- Konfliktmanager und Mediatoren, die perfekt mit Gruppen umgehen wollen!
- Für Vertriebler, die top verkaufen wollen!
- Für Menschen, die andere anleiten sollen

Für einen Trainer sind Methoden aus der Transaktionsanalyse, NLP usw. heute unerlässlich. Deshalb bekommen Sie Elemente daraus in dieser Ausbildung als Add-on kostenlos mit dazu.



**Seien Sie
dabei!**

Qualifikation und Kompetenz mit IHK-Zertifikat

Wir Qualifizieren Sie zum Trainer & Berater:

- Zertifizierter & geprüfter Trainer & Berater im Business
- „Train the Trainer (IHK)“ mit IHK Zertifikat!

Sie können im Kurs zusätzlich upgraden zum

- MBT® Master of Business Training

Die Zertifikate können für den internationalen Gebrauch auch auf Englisch ausgestellt werden.

Gern prüfen wir für Sie die Voraussetzungen zur Teilnahme an den Ausbildungen. Rufen Sie uns an: 05321 / 388 242



**Seien Sie
dabei!**

Die Master of Business Kurse entsprechen keinem akademischen Grad und implizieren kein Hochschulstudium sondern sind eingetragene Markenzeichen.

Der Weg Fortbildung als Erfolg!

Sehr viele MitarbeiterInnen aus dem Bereich des Geschäftsleben interessieren sich für eine Karriere als Führungskraft, Vertriebler, Personalmanager, Business Psychologie Berater und/oder Trainer, Berater (Consultant) und Coach.

Die Zeiten haben sich geändert und das Führen, Leiten, Trainieren und Coachen von Mitarbeitern muss zunehmend als Prozessbegleitung verstanden werden. Die Führungskräfte und Trainer von heute und morgen müssen deshalb sehr viel von strategischem Vertriebsmanagement, von Weiterbildungsgestaltung und vom Lernen auf allen Ebenen verstehen, um zielführende Prozesse ihrer Kunden erfolgreich begleiten zu können.

Ebenfalls zum strategischen Führen gehört das menschliche Führen. Psychologie und Soziologie sind hier unverzichtbar geworden. Leider beherrschen viele Führungskräfte gerade diese Bereiche nicht. Selbst in den Ausbildungsinstituten wird das noch immer häufig vernachlässigt.

Wir sind aus der Wirtschaft und für die Wirtschaft als Experten für Sie angetreten, um Ihnen die Kompetenz für Ihren Erfolg in Ihrem Business zu geben.

In unseren Fortbildungen erleben Sie LIVE, wie Sie die erlernten Elemente umsetzen. Wir legen größten Wert auf das Lernen mit Menschen.

Dafür stehen wir! Christian R. Hanisch

**Die direkte Umsetzung ist uns wichtig.
Keine graue Theorie, sondern Handeln und Tun!**



Das trainieren wir!

Ihr Nutzen Ihr Erfolg

1. Sie besitzen einen **Wettbewerbsvorteil**.
2. Sie halten Ihren Karriereweg offen.
3. Sie verfügen über **hochgradiges Wissen** aus dem Bereich des **Vertriebsmanagements** und der **Kommunikationspsychologie**.
4. Durch diese Wechselwirkung werden Sie zu einem **gefragten Spezialisten**.
5. Das ist derzeit in Sachen **Fortbildung zukunftsweisend**.
6. In den Abendveranstaltungen werden **Ihre persönlichen Wünsche und Ziele** vertieft.
7. Sie steigern Ihren **Marktwert**.
8. Sie erreichen persönliche Sicherheit.
9. Sie erlernen situative Verhaltensflexibilität.
10. Sie erhalten **kostenloses** Einzelcoaching und Supervision zur **Vertiefung Ihrer Kompetenz**.



**Das finde ich
SPANNEND!**

Wir helfen, Ihre Karriere vorzubereiten!

Ihr Nutzen Ihre Investition

Die Seminargebühr beträgt 5.900,- €

(MwSt. Befreiung – keine 19% Mehrkosten)

- ca. 1.500,- € sind als Steuerrückerstattung möglich
- Realinvestition ist dann nur 4.400,- € Kursgebühr oder Sie zahlen bequem in 4 Raten zu je 1.500,- €
- Hinzu kommt die Möglichkeit der **staatlichen Förderung**.
Rufen Sie uns an, gemeinsam klären wir Ihre Fördermöglichkeiten
- Ihr EXTRA: Kostenloses Einzelcoaching und Supervision zur Vertiefung Ihrer Kompetenz

Sprechen Sie uns an und werden Sie zusätzlich Coach!

Buchen Sie Ihr Upgrade zum MBT® Master of Business Training

Gern prüfen wir für Sie die Voraussetzungen zur Teilnahme an den Ausbildungen.

Rufen Sie uns an: **05321 / 388 242**

Die Auditgebühr für die IHK in Höhe von 300,- € und die Hotelkosten sind nicht in der Kursgebühr enthalten.

Die Master of Business Kurse entsprechen keinem akademischen Grad und implizieren kein Hochschulstudium sondern sind eingetragene Markenzeichen.



Warum hat mir das keiner früher gesagt?

Ihre Entwicklung und Ausbildung

	Datum	Maßnahme	Ort
1	Start Donnerstag – Samstag Donnerstag 10:00 Uhr Start Samstag 17:00 Uhr Ende	<ol style="list-style-type: none"> 1. Einführung 2. Lernen lernen 3. Kreativitätstechniken des Lernens 4. Selbstdarstellung 5. Die 6 Stufen der Motivation 6. Trainingsbedarf verkaufen 7. Freie Rede 8. Change-Prozesse 9. Lernhindernisse erkennen und auflösen 10. Veränderungsprozesse 	Bad Hersfeld Goslar Braunschweig
2	Donnerstag – Samstag Donnerstag 10:00 Uhr Start Samstag 17:00 Uhr Ende	<ol style="list-style-type: none"> 1. Gruppendynamik 2. Rollenverständnis 3. Führungsmodell 4. Persönlichkeitsmodelle 5. Zielearbeit 6. Feedback – neue Techniken 7. Transaktionsmodelle 8. Haltungsmodelle, wie „Ich bin OK – Du bist OK“ 9. Kompetente Antworten auf das Trainer-Testing 	Hanisch

Ihre Entwicklung und Ausbildung

Datum	Maßnahme	Ort
3 Mittwoch – Samstag Mittwoch 10:00 Uhr Start Samstag 17:00 Uhr Ende	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kompetente Seminareinleitungen 2. TA-Kommunikationsmodell 3. Kommunizieren & Visualisieren 4. Kommunikationsmodelle 5. Die 4 Seiten einer Nachricht (Schultz von Thun) 6. Kommunikation nach Paul Watzlawick 7. TZI – Teilnehmer zentrierte Interaktion 8. Taxonomie des Lernens im Seminar 9. Der Verkaufsprozess für Trainer 10. Präsentieren auf der Bühne 11. Freude und Spaß beim Arbeiten und Lernen 	Hanisch
4 Donnerstag – Samstag Donnerstag 10:00 Uhr Start Samstag 17:00 Uhr Ende	<ol style="list-style-type: none"> 1. Trainermarketing: sich verkaufen 2. Umgang mit schwierigen Teilnehmern 3. Nutzen / Einwände / Vorwände / Fragen 4. Seminar-design und Unterlagen-Erstellung 5. Trainerleitfaden 6. Cover all Basics – ein Muss! 7. Spiele und Lernen im Seminar 8. Präsentationstechnik 9. Rhetorik & Körpersprache 	Hanisch

Ihre Entwicklung und Ausbildung

Datum	Maßnahme	Ort
5 Donnerstag – Samstag Donnerstag 10:00 Uhr Start Samstag 17:00 Uhr Ende	<ol style="list-style-type: none"> 1. Selbstdarstellung 2. Seine eigenen Seminare vorstellen 3. Umgang mit der Gruppe 4. Einsatz des Gelernten für verschiedene Seminare: Verkauf / Führung / Team / Personal / Kommunikation / Change / Workshop / usw. 5. Meine USP – was macht mich so besonders 6. Üben der eigenen Trainerkompetenz 7. Vorbereitung und Vertiefung 	Hanisch
6 Termin nach Vereinbarung	<ol style="list-style-type: none"> 1. Wiederholen des Stoffes 2. Vertiefen des Stoffes 3. Vorbereiten auf die Lernerfolgskontrolle (IHK) Lernerfolgskontrolle (IHK) 	



Business Trainer & Berater EBE

Train the Trainer (IHK)



Ihre Entwicklung und Ausbildung

Kundenkontakte effizient gestalten

- ✓ Kenntnisse über das aktuelle Käuferverhalten
- ✓ Fähigkeit Bedürfnisse und Motive situativ zu ermitteln
- ✓ Professionelle Verkaufsgespräche führen können
- ✓ Techniken der Verhandlungsführung beherrschen
- ✓ Regeln der zwischenmenschlichen Kommunikation kennen
- ✓ Fähigkeit Kundenbeziehungen zu entwickeln
- ✓ Präsentationen professionell durchführen können

Psychologie und Soziologie

- ✓ Gruppendynamische Prozesse
- ✓ Persönlichkeit & Teamentwicklung
- ✓ Führung & Zusammenarbeit
- ✓ Persönlichkeitsmodelle
- ✓ Kommunikationsmodelle

Die psychologische Kompetenz

- ✓ Wirkung
- ✓ Rollenspiele & Fallstudien
- ✓ Coachen und Leiten von Mitarbeitern
- ✓ Kunden-Präsentationstechniken
- ✓ Kunden-Moderationstechniken
- ✓ Rhetorik & Körpersprache
- ✓ Methoden
- ✓ Führung

Methodisches Arbeiten

- ✓ Kundeninformationen professionell beschaffen
- ✓ Kundenaktivitäten effizient planen und durchführen
- ✓ Kunden professionell bewerten und gewichten können
- ✓ Umgang mit der Zeit rationell gestalten können
- ✓ Einsatz neuer Technologien im Verkauf kennen



Business Trainer & Berater EBE

Train the Trainer (IHK)



Ihre Entwicklung und Ausbildung

Erfolgreiche Positionierung im Markt

- ✓ Bedarfsanalyse
- ✓ Verkauf der eigenen Dienstleistungen
- ✓ Entwicklung von USP
- ✓ Marketing
- ✓ Angebotserstellung
- ✓ Strategische Marketingplanung
- ✓ Kreativitätstechniken & Arbeitsmethodik

Das fördern wir in Ihnen!

- ✓ Bedarfsanalyse
- ✓ Trainerprofil (Omnipotenz oder Spezialist)
- ✓ Authentizität und Kongruenz mit den Methoden
- ✓ Vorbildfunktion und Selbstdarstellung
- ✓ Kommunikationsfähigkeit, Vielfalt der Verhaltensalternativen
- ✓ Rollenverständnis und Flexibilität als Trainer, Coach, Prozessinitiator und -Begleiter, Problemlöser bzw. Entwickler von Problemlösungsfähigkeiten
- ✓ Teilnehmerorientierung und -wahrnehmung
- ✓ Entdecker und Förderer von Potenzialen
- ✓ Selbstreflexion (Lernender und Lehrender)
- ✓ Selbstwahrnehmung
- ✓ Innere Stabilität und Stressresistenz
- ✓ Ihre Stimme und deren Ausdruck
- ✓ Selbstverantwortung



Business Trainer & Berater EBE

Train the Trainer (IHK)



Ihre Entwicklung und Ausbildung

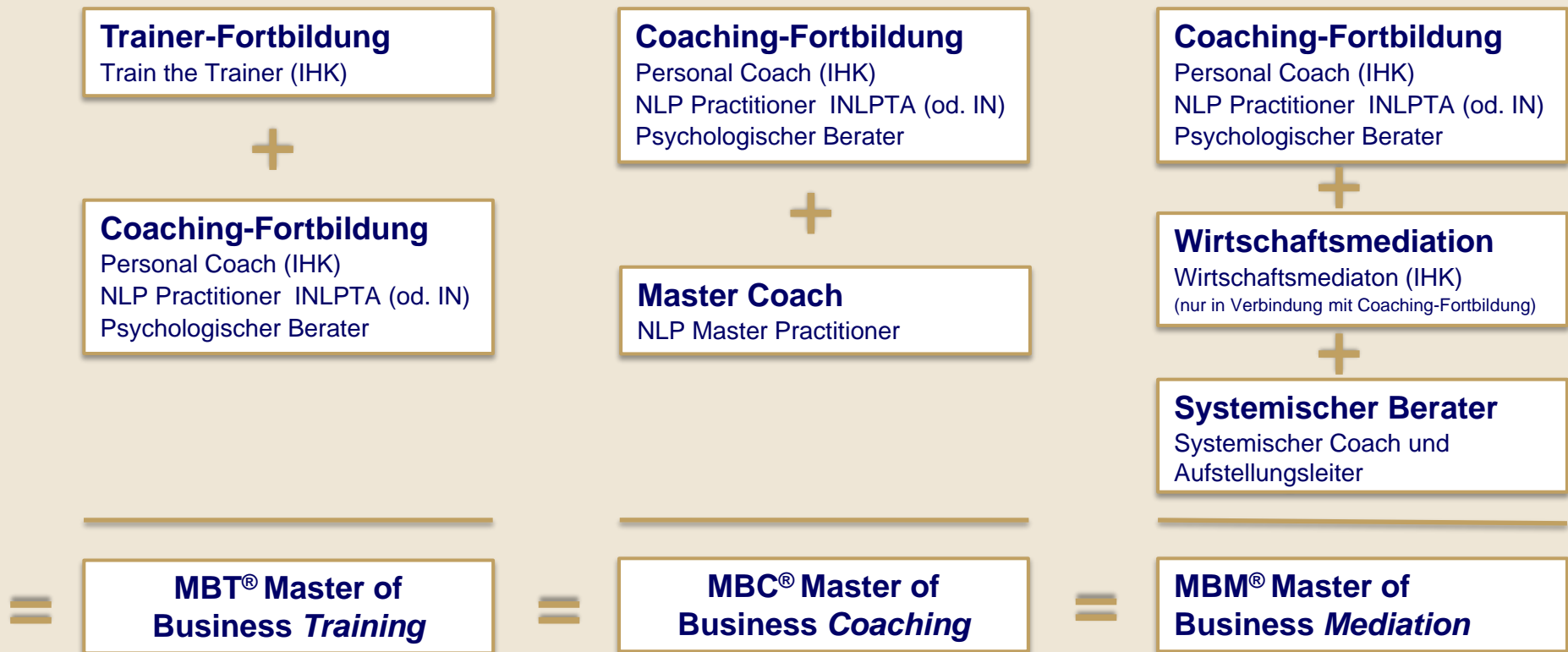
Kennen

- ✓ Transaktionsanalyse TA
- ✓ Themenzentrierte Interaktion (TZI)
- ✓ Neurolinguistische Programmierung (NLP)
- ✓ Psychodrama
- ✓ Aufbau von Lernlandschaften
- ✓ Persönlichkeitsanalysen + Methoden
- ✓ Körpersprache
- ✓ Wahrnehmung auf tieferen Ebenen
- ✓ eLearningprogramme und -sequenzen
- ✓ Erstellen von Drehbüchern und Video
- ✓ Lernprogramme, Fallstudien
- ✓ Outdoor Elemente
- ✓ Teamrollen + Personenrollen
- ✓ Einsatz von Theaterelementen
- ✓ Unternehmensplanspiele

Können

- ✓ Antistress-Techniken
- ✓ Didaktische Rhetorik
- ✓ Vertragsverhandlungen
- ✓ Moderationstechnik
- ✓ Brainstorming)
- ✓ Kreativitäts- und Problemlösungstechniken
- ✓ Feedbackmethoden
- ✓ Präsentationstechniken
- ✓ Seminarskonzeption
- ✓ Selbstvermarktung und USP
- ✓ Transfersicherung
- ✓ Evaluation
- ✓ Selbstcoaching
- ✓ Gruppendynamiken
- ✓ Bühnenkontrolle und Selbstdarstellung
- ✓ Trainieren

Unsere Fortbildungen im Überblick



Die Master of Business Kurse entsprechen keinem akademischen Grad und implizieren kein Hochschulstudium sondern sind eingetragene Markenzeichen.



Business Trainer & Berater EBE

Train the Trainer (IHK)



Unsere Fortbildungen im Überblick

1 Monat	2 Monate	3 Monate	4 Monate	5 Monate	6 Monate	7 Monate	8 Monate	9 Monate	10 Monate	11 Monate	12 Monate
Trainer-Fortbildung Train the Trainer (IHK)				<i>8 Blöcke à 2 Tage - plus 2 Tage Audit / bis 2011</i> <i>4 Blöcke à 3 Tage und 1 Block à 4 Tage - plus 2 Tage Audit / ab 2011</i>							
Coaching-Fortbildung Personal Coach (IHK) - NLP Practitioner - Psychologischer Berater				<i>4 Blöcke à 4 Tage</i> <i>plus 2 Tage Audit</i>							
MBT® Master of Business Training Train the Trainer (IHK) + Personal Coach (IHK) - NLP Practitioner - Psychologischer Berater								<i>4 Blöcke à 4 Tage - plus 2 Tage Audit und</i> <i>8 Blöcke à 2 Tage - plus 2 Tage Audit</i>			
Master Coach NLP Master Practitioner		<i>2 Blöcke à 5 Tage</i> <i>1 Block à 4 Tage</i>									
MBC® Master of Business Coaching Personal Coach (IHK) - NLP Practitioner - Psychologischer Berater + NLP Master Practitioner								<i>2 Blöcke à 5 Tage und</i> <i>5 Blöcke à 4 Tage - plus 2 Tage Audit</i>			



Business Trainer & Berater EBE

Train the Trainer (IHK)



Unsere Fortbildungen im Überblick

1 Monat	2 Monate	3 Monate	4 Monate	5 Monate	6 Monate	7 Monate	8 Monate	9 Monate	10 Monate	11 Monate	12 Monate
Wirtschaftsmediator Wirtschaftsmediator (IHK) (nur in Verbindung mit der Coaching-Fortbildung)					<i>5 Blöcke à 4 Tage - plus 2 x 2 Tage Audit</i>						
Systemischer Berater Systemischer Coach und Aufstellungsleiter <i>2 Blöcke à 4 Tage</i>											
MBM® Master of Business Mediation Personal Coach (IHK) - NLP Practitioner - Psychologischer Berater + Wirtschaftsmediator (IHK) + Systemischer Berater							<i>7 Blöcke à 4 Tage - plus 2 x 2 Tage Audit</i>				



Business Trainer & Berater EBE

Train the Trainer (IHK)

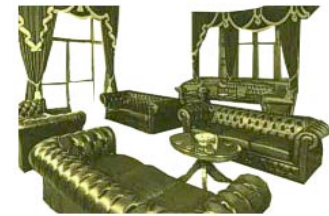


Ihre Marketingplattform – kostenlos extra!

Unsere Teilnehmer bekommen einen kostenlosen Trainer- und Coach-Account auf unserer Marketingplattform: www.DerTrainerClub.de

1. Informieren Sie über Ihre Leistungen durch bis zu 25 Kompetenzeinträge
2. Publizieren Sie Ihre Vita, Ihre Referenzen, Ihr Know-how
3. Stellen Sie Ihre Seminare mit Terminen ins Netz
4. Individualisieren Sie Ihre Angebote durch bis zu 25 unterschiedliche Profile
5. Führen Sie innerhalb jedes Profils Ihren eigenen Newsbereich
6. Publizieren Sie Neuigkeiten rund um sich und Ihr Unternehmen
7. Profitieren Sie vom Feedback anderer Mitglieder auf Ihre Einträge
8. Kommunizieren Sie mit anderen Mitgliedern per Chat oder in den Foren
9. Knüpfen Sie valide Geschäftskontakte und verlinken Sie zu Ihrer URL
10. Treten Sie Kompetenzgruppen bei und werden dort aktiv
11. So werden Sie bei Google gefunden! Das ist Ihr Internetmarketing!

**Willkommen im
CLUB!**



*Die Business-
Community für
Trainer, Coaches und
Entscheider*

www.DerTrainerClub.de

Ihr Start

EUROPEAN Business Ecademy

Ihre Business-Ecademy-Vorteile:

- anerkannte Ausbildung in der Wirtschaft
- qualifizierte Ausbildungen
- persönliche Supervision
- exzellentes Training
- beruflicher Erfolg
- Preisvorteil

Gemeinsame



Erfolge

Wie ist der weitere Ablauf Kontakt!

1. per Telefon mit

EUROPEAN Business Ecademy c. Hanisch

Christian R. Hanisch 05321 – 388 242 (0170 – 22 33 081)
Tanja Geppert 05321 – 388 242

2. oder per Email an

info@EUROPEAN-Business-Ecademy.de

3. Vereinbarung eines Einzelgesprächs

4. Entscheidung / Anmeldung / Zahlung der Investition

5. Erhalt von Informationsmaterial über Ihren START

Probieren Sie uns einfach aus und schauen Sie in unsere laufenden Ausbildungen.



Christian R. Hanisch

Master Business Trainer
Master Business Coach

Wir sind zertifiziert ...

Anerkannter
Bildungsträger
nach AZWW



TQCert GmbH Zul. Nr. 08/18/01