

Für wen ist diese Coaching-Qualifikation?

- Für alle, die ein moderner Coach und Berater werden wollen!
- Für Menschen in der Personalentwicklung!
- Für Führungskräfte, die ihre Mitarbeiter professionell coachen wollen!
- Für Berater, die psychologische Fähigkeiten erlangen wollen!
- Für Psychotherapeuten, die deutlich ihre Handlungskompetenz erhöhen wollen!
- Für Konfliktmanager und Mediatoren, die Lösungen generieren!
- Für Verkäufer, die top verkaufen wollen!
- Für Menschen, die praktische Psychologie erlernen wollen!
- Für Menschen, die andere coachen möchten!
- Für Ihre Persönlichkeitsentwicklung!
- Für Sozialpädagogen, Lehrer, Sportler und Supervisoren

Für einen Coach sind Methoden aus der Transaktionsanalyse, NLP usw. heute unerlässlich. Deshalb bekommen Sie Elemente daraus in dieser Ausbildung als Add-on kostenlos dazu.

Ihr Nutzen – Ihr Erfolg

- Sie besitzen einen **Wettbewerbsvorteil**.
- Sie erhalten hochgradiges Wissen aus dem Bereich des Vertriebsmanagements und der Kommunikationspsychologie.
- Durch diese Wechselwirkung werden Sie zu einem **gefragten Spezialisten**.
- In den Abendveranstaltungen werden **Ihre persönlichen Wünsche und Ziele** vertieft.
- Sie steigern Ihren **Marktwert**.
- Sie erlernen situative Verhaltensflexibilität.

NLP Practitioner - gleich öffnen!

Kontakt!

Tel.: 05321 – 388 242
Mobil: 0170 – 22 33 081

info@European-Business-Ecademy.de
www.European-Business-Ecademy.de



Wir freuen uns auf Sie!



Ihr
Christian R. Hanisch
MBT® Master of Business Training
Diplom-Ingenieur

Unsere Partner und Verbände

Wir sind zertifiziert ...

Anerkannter
Bildungsträger
nach AZWV



TQCert GmbH Zul. Nr. 08/18/01



★ **Wollen Sie uns LIVE erleben?** ★

Probieren Sie uns einfach aus!
Kommen Sie zum Probetraining in unsere laufenden
Ausbildungen!



■ NLP Practitioner

Personal Coach (IHK)
Business Coach (EBE)
NLP Practitioner (IN)
Psychologischer Berater

Ihre Entwicklung und Ausbildung

Inhalte

- Einführung Coaching - Cover all Basics
 - Auditabläufe IHK und Verbände
 - Gehirngerechtes Lernen lernen für Coaching, NLP
 - Reiz-Reaktionsketten und Auswirkungen bei Konflikten
 - Ziele und deren Bedeutungen in der Umsetzung
 - Beziehungsmanagement und Coachingaufbau
 - Veränderungen und deren Boykottierung
 - Warum tut jemand etwas oder auch nicht
 - Bei Veränderungen: Um was geht es wirklich?
 - Verhalten und Authentizität als Coach
 - Die 6 Stufen der Motivationssteuerung
 - Die Wertesysteme und deren Bedeutung
 - Veränderungsmod.: Logische Ebenen und 7 Mirrors 360°
 - Glaubenssätze, die limitierend oder antreibend sind
 - Das Metamodell der Sprache und dessen Bedeutung
 - Nonverbale Kommunikation und Kontakt
 - Repräsentationssysteme
 - Die Stufen der Kompetenz im Veränderungsprozess
 - Aufhebung von behindernden Konditionierungen Einführung
- Listing-Programme / um was geht es wirklich?
 - Vermeidungsstrategien durch Vorwände
 - Probleme in Organisationen / Führungsprobleme
 - Business-Coaching
 - Anker / Auflösung von limitierenden Konditionierungen / Glaubenssätze / Verhalten
 - Anker und Konditionieren, positive Zustände generieren
 - Persönlichkeitsmodelle und deren Einsatz im Coaching
 - Coaching on the Job
 - Einarbeitungscoaching für Mitarbeiter
 - Konfliktmanagement bei Personen: 1-2-3-Positionen
 - Systemisches Coaching / Psychologisches Coaching



Weitere Inhalte und Termine finden Sie unter www.EUROPEAN-Business-Ecademy.de oder sprechen Sie uns an und wir senden Ihnen die Unterlagen unverbindlich zu.

Inhalte

- Coaching: Protokoll und Ablauf
 - Neugierde-Erfolgsschleife
 - Diamond-Prozess-Veränderung
 - Einwände / Vorwände im Coaching
 - Tipps, Ratschläge / Rechtfertigung / Feedback
 - Beratung versus Coaching
 - Reframing / andere Blickwinkel
 - Verhaltensänderung Veränderung der Bedeutung
 - Verhaltensflexibilität auf hohem Niveau
 - Die Mediation im Coaching / Verhandlungsreframing
 - Ressourcen-Arbeit und Kompetenzen des Coaches
 - Submodalitäten, professionelle Zustandsänderungen
 - Auflösung von Vermeidungsstrategien / Ängsten

- Coaching-Rhetorik
 - Miltonmodell und Hypnotechnik
 - Erfolgreiche Sprachmuster in der Verhandlung
 - Zustandsänderungen beim Coaching:
 - Vom Problem zur Lösung
 - Burnout und Stress / Trancetechniken
 - Psychologisches Coaching
 - Pareto 80/20 Coaching
 - Open Doors – die hohe Kunst der Lösung von komplexen unbewussten Problemen
 - Zielfindung meiner Selbst
 - Professionelle Vorbereitung auf den Abschluss

- Generalprobe und Prüfung im NLP
 - Lernerfolgskontrolle für den Personal Coach (IHK)

Das trainieren wir!!



Qualifikation und Kompetenz mit IHK-Zertifikat

Wir qualifizieren Sie zum NLP Practitioner und Coach:

- **Personal Coach (IHK)**
- **Certified Business Personal Coach (CCI)**
- **Business Coach (EBE)**
- **NLP Practitioner international**
- **Psychologischer Berater (EBE) (optional)**

Sie können im Kurs zusätzlich upgraden zum

- **MBC® Master of Business Coaching**
- **MBT® Master of Business Training**
- **MBM® Master of Business Mediation**

Die Zertifikate können für den internationalen Gebrauch auch in Englisch ausgestellt werden.

Gern prüfen wir für Sie die Voraussetzungen zur Teilnahme an den Ausbildungen.



- Die Seminargebühr beträgt 3.200,- € (MwSt. Befreiung – keine 19% Mehrkosten)
- ca. 800,- € können Sie als Steuerrückerstattung bekommen
- Realinvestition in die Kursgebühr beträgt dann nur 2.400,- € oder Sie zahlen bequem in 4 Raten à 825,-€
- Hinzu kommt die Möglichkeit der staatlichen Förderung. Rufen Sie uns an, gemeinsam klären wir Ihre Fördermöglichkeiten.
- Für den **Psychologischen Berater** wird eine Zusatzaufgabe fällig. Investition 350,- €!
- Die Auditgebühr für die IHK in Höhe von 300,- € und die Hotelkosten sind nicht in der Kursgebühr enthalten.

Die „Master of Business“-Kurse entsprechen keinem akademischen Grad und implizieren kein Hochschulstudium sondern sind eingetragene Markenzeichen.